

Reflexión sobre la visita de campo

Grupo 3. Gestión y Coordinación

Producción

- Parcelas pequeñas pero con potencial de extensión a otras zonas.
- Fuente principal de ingresos es la floricultura.
- Orientación a producción orgánica.
- Visión empresarial clara sobre el proceso de transición: qué quieren y en cuánto tiempo

Comercialización

- Mercado local es estable

Relaciones

- Formalización puede llevar a obtener mayores ingresos
- Asociatividad

Normas y reglas

- Norma para sistemas de riego tecnificado
- Figuras asociativas están exentas de impuestos (incentivos).
- Las mujeres percibían un jornal 50% inferior a los hombres cuando eran contratadas.

Retos y desafíos

- Problema productivo: helada
- Riesgo de trabajar únicamente con flores
- Poco número de productores
- Primero es necesario potenciar la producción de rosas y posteriormente proceder a la diversificación
- No se cuenta con asistencia técnica en el proceso, no es un servicio continuo
- Mercado principal: la hotelería
- No existe apoyo del gobierno local
- Redes con pocos socios pueden ser un problema para acceder a servicios de capacitación y asistencia técnica.